

Regie op het medical plan

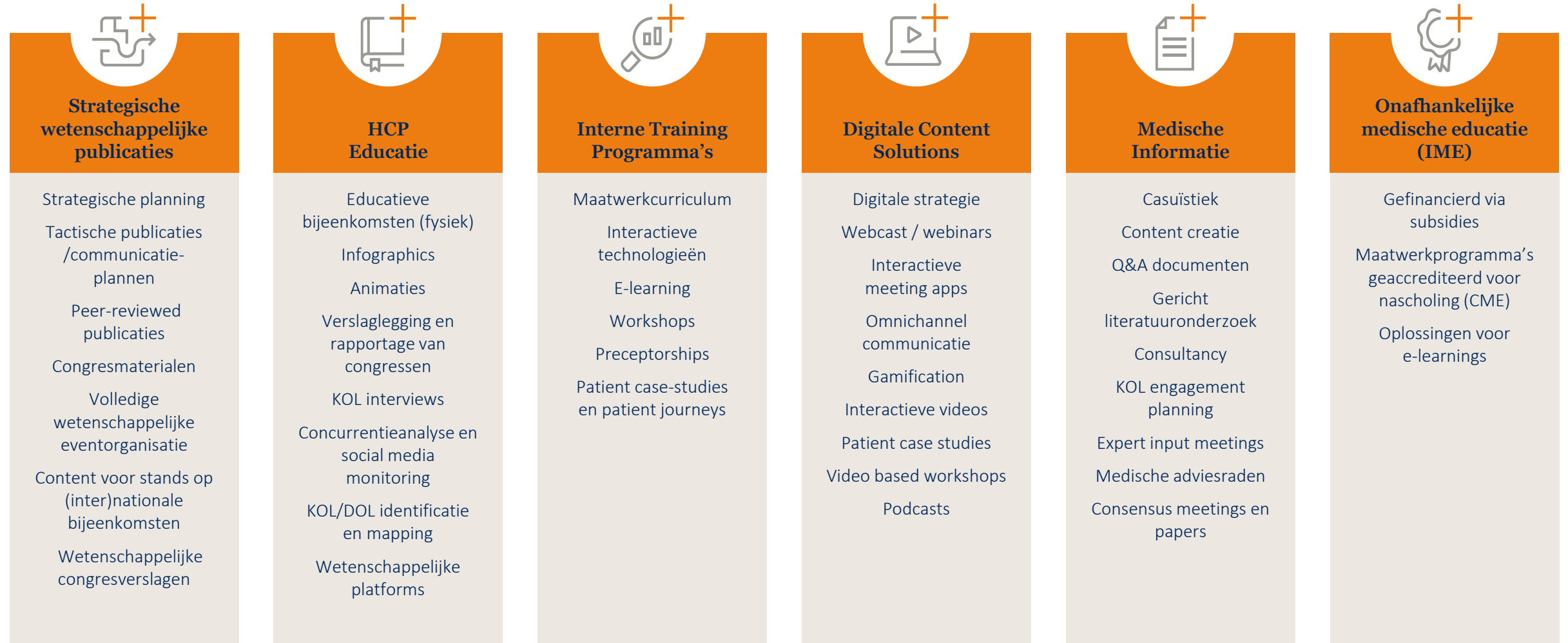
Van strategie naar impact,
ook bij vertraagde vergoeding en in
een veranderend zorglandschap

23 september 2026



De uiteenlopende diensten van Springer Health⁺

Gedurende de life-cycle: van pre-launch tot post-commerciële introductie



“Van Medical Plan naar Access Ready Medical Plan”

Van Medical Plan naar Access Ready Medical Plan

Een plan dat systematisch de informatie ontwikkelt die nodig is voor succesvolle positionering, vergoeding en implementatie van een geneesmiddel



+ Stakeholders



+ Evidence roadmap



+ Positionering



+ Zorgketen

Van Medical Plan naar Access Ready Medical Plan

De inzichten distilleren uit observaties



+ Observatie

Objectieve waarneming
uit uit het veld, of
feit/data

Wat zien/horen we?



+ Informatie

Verwerkte data die
context en feitelijke
betekenis geven

Wat betekent het?



+ (Actionable) Inzicht (Barriers / Beliefs)

Begrip van de
onderliggende barrière of
overtuiging

Waarom handelen ze zo?

Begrijp de stakeholders

Wie zijn de stakeholders en wat vinden zij belangrijk?

Omschrijf (mogelijke) stakeholders en onderlinge relaties

*Bijvoorbeeld:
Wie heeft (in)direct invloed?
Hoe zien zij het huidige
behandellandschap?
Wat is hun visie op de unmet need?
Waaraan moet een nieuwe interventie
voldoen?
Welke barrières voor adoptie gaan er
(kunnen) zijn?
Denk aan: PICO*



**Een compleet
stakeholderlandschap**



Begrijp de toekomstige positionering

Hoe ziet de beroepsgroep de toekomstige plaats van het geneesmiddel?

Omschrijf welke kennis of inzichten opgehaald moeten worden

Continue exercitie waarin je steeds verder trechtert richting een mogelijk issue, op basis van beschikbaar komende informatie en insights.

Denk aan: PICO

*Hoe krijg je de mogelijke positionering helder van de beroepsgroep?
Wat kun je doen bij een verschil vs de verwachte registratie?*



Welke onderliggende overtuigingen of koudwatervrees kunnen de positionering beïnvloeden?



Een hypothese van de toekomstige positionering



Ontwikkel de juiste evidence aansluitend op de Nederlandse klinische praktijk

Welke vragen heeft de beroepsgroep die de registratiestudie NIET beantwoordt?

Omschrijf welke onderwerpen besproken moeten worden of welke kennis er gedeeld of vergaard moet worden

Wat als:

- *De studiepopulatie onvoldoende aansluit bij de NL klinische praktijk*
- *De positie in het behandelalgoritme onduidelijk is*
- *Er in Nederland geen/een andere standaardbehandeling is*
- *De resultaten niet voldoen aan klinische relevantiegrenzen*
- *De studieresultaten onzeker zijn*
- *De positionering die de WV voor ogen heeft, afwijkt van het label of de positionering die HQ graag ziet voor de Nederlandse markt*



**Een evidence
roadmap die aansluit
bij de vragen van de
beroepsgroep**



Bereid implementatie voor

Wat is nodig om het product straks daadwerkelijk te kunnen gebruiken?

Omschrijf de praktische randvoorwaarden

Vergeet deze onderwerpen niet tijdens je medical engagement:

- *Ideeën over gepast gebruik en voorwaarden*
- *Indicatie-werkgroep of tumorboard*
- *Centralisatie*
- *Patiëntselectie*
- *Start-stop criteria*

Of:

- *Artsenverklaringen*
- *Strikt inkoopbeleid door verzekeraars*
- *Volume- of kwaliteitseisen*
- *Inkoopbeleid van de inkoopgroep/het ziekenhuis*
- *Formulariumafspraken*



**Een implementatieplan
vóór vergoeding**



Medical tactics

Welke activiteiten dragen wanneer bij aan de medische doelstellingen?

Visie		
Medische doelstellingen		
1.	2.	3.
Strategische medische drivers		
1.	2.	3.
Medical tactics		
• • •	• • •	• • •

Medical tactics

Welke activiteiten dragen wanneer bij aan de medische doelstellingen?



Toegankelijkheid artsen

Hoe breng je legitiem *Drivers & Barriers* in kaart als direct contact lastig is?



Langere doorlooptijden

Hoe behoud je relevantie wanneer fases onbedoeld uitlopen?

Meer weten of verder sparren?



Judith Raaijmakers

Medisch Directeur

judith.raaijmakers@springer.com



Sanne Claessens

Senior Medical Consultant

sanne.claessens@springer.com

Springer Health+

Varrolaan 114 | 3584 BW Utrecht | Nederland

 Springer Health Plus



springerhealthplus.nl